

# SIMONA CALZOLARI

#### **PROFILO**

Senior Consultant in ambito HR.

Mi occupo di formazione, selezione e sviluppo delle persone.

Svolgo con passione l'attività di progettista formativo, docente e coordinatore collaborando continuativamente con Scuole di formazione, Società di consulenza, aziende ed enti pubblici sulle seguenti tematiche: Comunicazione interpersonale, Comunicazione in pubblico, Tecniche di vendita, Lavoro di gruppo, Leadership e autostima, Creatività e Problem solving, Cambiamento e Gestione dello stress

Supporto, attraverso strumenti di Coaching, Manager ed Executive Manager nel conseguimento dei loro obiettivi professionali ed extra-professionali, (accreditata ICF in corso accreditamente ACC) certificata all'utilizzo dei sistemi a base D.I.S.C. Persolog, in corso per MBTI, sono istruttore Mindfulness certificata da AIM.

# **ESPERIENZE**

#### SPELL TEATRO D'IMPRESA

Dal 2008 ad ora sono docente per le seguenti aziende:

- FIAT e IVECO: Effective presentation,
- CONAD: Pane amore e creatività
- ANGELINI: La relazione medico- paziente e farmacista –paziente
- SIEMENS: Public Speaking

## **PROFESSIONAL DATAGEST**

Dal 2008 ad ora

- Docente per la parte sviluppo personale in tutti gli Executive master
- Progettista, responsabile scientifico-didattico e docente all'Executive Master in Gestione e Sviluppo delle Risorse Umane
- Docente per le tematiche "sviluppo delle competenze manageriali"
- Gestisco le attività di outdoor e coaching

## **ADECCO**

2015 ad ora

Docente per le tematiche di comunicazione interpersonale

## **PORSCHE ITALIA**

2014 ad ora

- Gestione del processo di Change management per primi, secondi e terzi livelli
- Docenza in materia di comunicazione interpersonale e lavoro di gruppo
- Gestione di alcuni team building e coach per figure manageriali

## **DUCATI:**

Dal 2016 ad ora

- Consulente per la riprogettazione del processo formativo, dall'analisi dei fabbisogni formativi alla valutazione finale del processo.
- Predisposizione del catalogo formativo interno, dei percorsi di sviluppo per famiglie professionali e per livello di inquadramento con i relativi contenuti formativi.
- Progettazione del percorso Formazione Formatori

### **IMMERGAS**

Dal 2016 ad oggi

Docente per i corsi "Vendere è bello se sai come farlo"

#### **MASTER IN GIORNALISMO- UNIBO**

2015 Docente per la parte di comunicazione verbale e non verbale

## **FERRETTI S.p.A (Forlì)**

2001- 2008 Responsabile Area Servizi, Formazione e Sviluppo

- Responsabile all'interno dell'area HR della formazione e dello sviluppo: progettazione e gestione dell'intero processo formativo e di sviluppo per il Gruppo (Corporate e nove brand)
- Organizzazione della Service University world-wide (scuola tecnica di formazione di tutto il gruppo Ferretti)
- Gestione della progettazione, formazione, comunicazione e degli eventi dedicati ai Dealer, Service Point e Comandanti
- Progettazione ed implementazione di una Scuola per i Mestieri difficili da reclutare

## FERRARI S.p.A. (Maranello – Mo)

1999-2001 Responsabile Formazione

- Collaborazione all'Analisi di clima in Maserati e ridefinizione dei nuovi valori
- Formazione a sostegno del processo di integrazione e differenziazione organizzativa Ferrari –
  Maserati a seguito dell'acquisizione, da parte di Ferrari S.p.A, della proprietà di Maserati S.p.A
- Analisi dei fabbisogni formativi, pianificazione e coordinamento di interventi a supporto delle tre divisioni: Granturismo Ferrari, Gestione Sportiva Ferrari, Maserati:
- Progettazione ed apertura del Learning Centre Maserati
- Definizione ed implementazione del "Progetto Capi" finalizzato allo sviluppo formativo delle figure chiave aziendali"
- Progettazione di un percorso di "Formazione Manageriale" per i laureati nuovi assunti
- Progettazione e ed implementazione della Scuola di Mestieri, in collaborazione con i maggiori Istituti Superiori della provincia di Modena

## CTC Centro di Formazione Manageriale e Gestione d'Impresa della C.C.I.A.A di Bologna

1995-1999 Coordinatrice aree a catalogo: Comunicazione, Risorse Umane, Marketing e Vendite

- Analisi dei fabbisogni e progettazione di interventi a supporto del cambiamento e sviluppo organizzativo per aziende Emiliano- Romagnolo.
- Docente in materia di comunicazione interpersonale e psicologia della vendita ai corsi agenti, somministrazione alimenti e bevande e mediatori immobiliari
- Progettazione e coordinamento dei corsi finanziati F.S.E e Ministero del lavoro legge 236
- Responsabile per la CCIAA di Bologna del progetto multiregionale "Previsional Competence Management"

### **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

- Laurea in Psicologia del Lavoro e delle Organizzazioni, Università di Padova
- Master in coaching riconosciuto dall' ICF(International Coach Federation) e dall' AICP (Associazione Italiana Coach Professionisti) INCOACHING
- Master in Psicologia Clinica Strategica (Arezzo) CTS
- M.B.A presso PROFINGEST (Bologna)
- Master Formazione Formatori presso ISMO (Milano)

Pubblicazioni: International Review of Social Psycology" "Sistemi di credenze condivisi"

Dichiaro di essere informata/o che, ai sensi e per gli effetti dell'art. 13 del D.lgs 196/2003, il presente curriculum verrà allegato ai programmi di formazione del provider ECM Veneto dell'Azienda ULSS n. 8 "Berica" e pubblicato nella banca dati presente nel sito <a href="https://ecm.regione.veneto.it">https://ecm.regione.veneto.it</a>, per tali fini acconsento il trattamento dei dati personali ivi contenuti. Dichiaro inoltre l'assenza di conflitto di interesse relativamente al presente evento ed agli eventi formativi che mi coinvolgono in qualità di docente erogati dal Provider n 25 - Azienda ULSS n. 8 "Berica" ed accreditati nel sistema ECM. Sarà mia cura comunicare tempestivamente al Provider n 25 - Azienda ULSS n. 8 "Berica" ogni variazione rispetto alla presente dichiarazione.

Il presente modulo è conservato firmato in originale presso il Centro Formazione – AULSS 8 e viene inserito in internet privo di firma autografa